

!DAY

creative business partners

.DAY
creative business partners bv
Keizersgracht 756
1017 EZ Amsterdam . NL
T + 31.20.7715077

toDAY:
05.01.2017

in:
Amsterdam

to:
Nieuwe collega

concerning:
Vacature

this letter:
Functieomschrijving

page:
01

other:
Voor meer informatie:

Linde Koesen
amsterdamrecruitment@day.nu
020-7715077

mail:
amsterdam@DAY.nu

web:
www.DAY.nu

Bank: Triodos Bank
IBAN: NL79TRIO0391096214
BIC: TRIONL2U
KvK/CoC: Amsterdam 34265382
BTW/VAT: NL 8175.66.697.B01

Vacature Business Development & Sales

DAY Creative Business Partners

Bij DAY Amsterdam combineren we creativiteit met strategie om organisaties voor te bereiden op de snel veranderende maatschappij. De combinatie van creativiteit en strategie hebben we onder andere toegepast bij de Ziggo Dome, KNVB Campus en Thialf.

Functieomschrijving

Voor de functie Business development manager zijn we op zoek naar een ondernemende en commerciële persoonlijkheid, met gevoel voor het creëren en benutten van kansen. Iemand die bekend is met consultatieve selling, inspirationeel is in gesprekken en om kan gaan met complexe vraagstukken.

Ben jij de creatieve, commerciële ondernemer die het DAY Amsterdam team komt versterken?

Werkzaamheden

- Commerciële kansen creëren bij potentiële klanten door de behoefte te analyseren en dit te vertalen naar een mogelijke dienst/product van DAY Amsterdam.
- Projectplannen en begrotingen maken.
- Stimuleren, organiseren en managen van optimale marktwerking, zowel gericht op bestaande als nieuwe markten en klanten, alsmede het ontwikkelen van nieuwe producten/diensten die aanslaan in de markt.
- Kansen onderzoeken in de markt en daar opvolging aan geven.
- Het ontwikkelen van het marktplan dat aansluit op de vastgestelde targets.
- Nauwe samenwerking met strategie en creatie om complexe vraagstukken invulling te geven.
- Stimuleren en realiseren van enthousiasme en tevredenheid bij klanten door het zorgdragen voor een heldere communicatie naar klanten en een goede organisatie van het verkoopproces waaronder de aftersales.
- Zorgdragen voor continue ontwikkeling en onderhoud van eigen kennis en vaardigheden, rekening houdend met de huidige en toekomstige ontwikkelingen in de creatieve branche.
- Inspiratie bieden voor het interne team, potentiële klanten en huidige klanten.

!DAY

creative business partners

page:
02

other:

Vereiste kennis

- Werk- en denkniveau HBO/WO
- Branche- productkennis sales, marketing, concepting, communicatie
- Je beheert de Nederlandse en Engelse taal goed
- 3-6 jaar werkervaring
- Ervaring en netwerk in de creatieve branche is een pre

Wat bieden wij

- Markt conform salaris
- Mogelijkheden voor ontwikkeling van jouw vakkennis
- Enthousiast en dynamisch team

Stuur je CV en motivatiebrief t.a.v. Linde Koesen naar amsterdamrecruitment@day.nu of bel naar 020-7715077 voor meer informatie.