

!DAY

creative business partners

.DAY
creative business partners bv
Keizersgracht 756
1017 EZ Amsterdam . NL
T + 31.20.7715077

toDAY:
01 - 10 - 2018

in:
Amsterdam

to:
Nieuwe collega

concerning:
Vacature Sales Manager

this letter:
Opgesteld door:
Marjolijn Aanstoot

page:
01

other:
Stuur je CV en
motivatiebrief t.a.v.
Marjolijn Aanstoot
naar
amsterdamrecruitment@day.nl of
bel naar
020-7715077 voor
meer informatie.

mail:
amsterdam@DAY.nl

web:
www.DAY.nl

Bank: Triodos Bank
IBAN: NL79TRIO0391096214
BIC: TRIONL2U
KvK/CoC: Amsterdam 34265382
BTW/VAT: NL 8175.66.697.B01

Vacature Sales Manager

DAY creative business partners

Bij DAY combineren we creativiteit met strategie om organisaties voor te bereiden op de snel veranderende maatschappij. De combinatie van creativiteit en strategie hebben we onder andere toegepast bij de ZiggoDome, Konica Minolta, Stayokay, Eindhoven Airport, Grolsch, Maandag en Thialf.

Funcieomschrijving

Voor de functie Sales Manager zijn we op zoek naar een ondernemende en commerciële persoonlijkheid, met gevoel voor het creëren en benutten van kansen. Iemand die bekend is met consultatieve selling, iemand die inspirerende gesprekken kan leiden en om kan gaan met complexe vraagstukken.

Ben jij de creatieve, commerciële ondernemer die het DAY team komt versterken?

Werkzaamheden

- Verantwoordelijk voor cold-calling.
- Op de hoogte blijven van de bedrijfsstructuur, bedrijfscultuur en doelstellingen van klanten van DAY.
- Commerciële kansen creëren bij potentiële klanten door de behoefte te analyseren en dit te vertalen naar een mogelijke dienst/product van DAY Amsterdam.
- Projectplannen en begrotingen maken.
- Stimuleren, organiseren en managen van optimale marktwerking zowel gericht op bestaande als nieuwe markten en klanten, alsmede het ontwikkelen van nieuwe producten/diensten die aanslaan in de markt.
- Kansen onderzoeken in de markt en daar opvolging aan geven.
- Het ontwikkelen van het marktplan dat aansluit op de vastgestelde targets.
- Nauwe samenwerking met strategie en creatie om complexe vraagstukken invulling te geven.
- Stimuleren en realiseren van enthousiasme en tevredenheid bij klanten door het zorgdragen voor een heldere communicatie naar

.DAY

creative business partners

page:
02

other:

klanten en een goede organisatie van het verkoopproces waaronder de aftersales.

- Zorgdragen voor continue ontwikkeling en onderhoud van eigen kennis en vaardigheden, rekening houdend met de huidige en toekomstige ontwikkelingen in de creatieve branche.
- Inspiratie bieden voor het interne team, potentiële klanten en huidige klanten.

Vereiste kennis en Competenties

- Werk- en denkniveau HBO/WO
- Branche- en productkennis sales, marketing, communicatie
- Ervaring en kennis van de creatieve branche
- Beheert de Nederlandse en Engelse taal goed
- 4-6 jaar werkervaring
- Ervaring met werken aan bureauzzijside / studio ervaring
- Kan werken onder druk van deadlines
- Zelfstandig, maar ook een teamplayer

Wat bieden wij

- Markt conform salaris
- Mogelijkheden voor ontwikkeling van jouw vakkennis
- Enthousiast en dynamisch team

Information

Start : In overleg

Position: Fulltime

Stuur je CV en motivatiebrief t.a.v. Marjolijn Aanstoot naar amsterdamrecruitment@day.nu of bel naar 020-7715077 voor meer informatie.